

DEIN NETZWERK - DEIN ERFOLG

Netzwerken ist mehr als nur Kontakte sammeln.
Netzwerken ist Beziehungsaufbau.



FÜR

Karriereentwicklung



Mentoring & Beratung



Wettbewerbsvorteile



mehr Sichtbarkeit



MEHR



Kompetenzen



Unterstützung



Erfahrungswissen



Erfolg

HOLGER HÄDE
NETZWERK-COACH

+49 (0)160 5809469

Kölner Str.102, 42897 Remscheid

www.haede-consulting.de

mail@haede-consulting.de

ERFOLGREICH NETZWERKEN - MEINE TIPPS FÜR DICH



Schon in der Einladung kannst du auf die Vorteile deiner Netzwerkveranstaltung hinweisen.

Überlege, welche Ziele das Netzwerktreffen hat, z.B. Kontakte knüpfen, Wissen teilen, bestimmte Themen diskutieren.

Wähle eine geeignete Location, die gut erreichbar und für die Gästeanzahl geeignet ist.

Wähle eine Tischordnung, die die Kommunikation fördert, z. B. runde Tische oder ein Wechsel an Stehtischen.

Gib relevante Daten bekannt, wie Datum, Uhrzeit, Ort, Dresscode und ggf. das Programm.

Verteile Namensschilder an deine Gäste, auf denen ihr Titel, ihre Position, ihr vollständiger Name und der Firmenname steht.

Ein respektvolles "Du" hat sich als hilfreich etabliert. Jedoch nur, wenn es wirklich gewünscht ist. Frage vor deinem Gespräch danach.

Biete deinen Gästen Hilfestellung beim Netzwerken an, z.B. durch die World Café Methode, wechselnde Kleingruppen, Impulsfragen, interaktiver Marktplatz.

Plane einen lockeren Ablauf mit Zeit für Begrüßung, ggf. Vorstellungsrunde, Impulsvorträge sowie genügend Raum für freies Netzwerken.

Mitarbeitende oder Netzwerkpartner können anregende Gesprächsimpulse initiieren und für eine gute Atmosphäre sorgen.

Sammel Feedback und berichte deinen Gästen kurz über ein interessantes Netzwerkerlebnis des Abends.

Richte eine Möglichkeit ein, um Kontaktdaten auszutauschen, z.B. Visitenkarten- oder Flyertisch.

